

Vertriebsleitung DACH (m/w/d)

Vollzeit, Kaltenkirchen, Home-Office möglich



Über T&O LabSystems

Mit unseren Automationslösungen leisten wir einen wichtigen Beitrag zur Effizienzsteigerung klinischer Labore. Unsere größte Stärke ist unser Team, mit dem wir seit 14 Jahren stetig in der sicheren und stabilen Medizintechnikbranche wachsen. Als Familienunternehmen legen wir Wert darauf unsere Mitarbeiter zu halten und zu entwickeln. Arbeiten mit Freunden ist bei uns kein Motto, sondern Realität. Gemeinsam entwickeln, produzieren, vertreiben und betreuen wir Innovationen mit klarem Blick auf Kundenbedürfnisse.

Was ist Deine Aufgabe

Werde Teil unseres dynamischen Teams als nationale Vertriebsleitung bei T&O LabSystems!

In dieser Schlüsselposition übernimmst Du die Führung unseres engagierten Vertriebsteams, derzeit bestehend aus zwei Außendienstmitarbeitern und einer Innendienstmitarbeiterin, und treibst gemeinsam den Erfolg voran. Dabei bist Du nicht nur für den erfolgreichen Vertrieb unserer innovativen Produkte wie ATRAS, InTrac und TriCollect verantwortlich, sondern auch für die spannenden Herausforderungen, die mit zukünftigen Entwicklungen einhergehen. Als charismatische Führungskraft und Botschafter*in von T&O LabSystems bist Du ein Netzwerktalement, das nicht nur interne Verbindungen stärkt, sondern auch unser Unternehmen in der Branche und darüber hinaus repräsentiert. Darüber hinaus fallen folgende Aufgaben an.

- Du betreust Dein eigenes Vertriebsgebiet in Norddeutschland
- Du betreust Key-Accounts und Vertriebspartner im DACH-Verband
- Du führst über Förderung und Motivation deine Mitarbeiter*innen und gestaltest Strukturen, Prozesse sowie Schnittstellen im Vertrieb
- Du bist verantwortlich für die Einhaltung unserer Jahresziele. Du hältst Umsatzziele nach und leitest entsprechende Entwicklungsmaßnahmen ab.
- Du bist Teil der Messeorganisation und -Repräsentation.
- Du beobachtest den Markt zukunftsorientiert und leitest Maßnahmen zur Anpassung der Vertriebsstrategie ab.

Was Du mitbringst

- ausgeprägte Kommunikationsstärke, starke Menschenorientierung und hohe emotionale Kompetenz
- Sicheres Auftreten, Verbindlichkeit und Loyalität, Hands-on-Mentalität
- Wünschenswert wäre ein abgeschlossenes Hochschulstudium im Wirtschafts- oder Ingenieurwesen oder entsprechende Berufserfahrung
- Starke Führungs- und Motivationsfähigkeiten
- Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Zusammenhang mit Automation
- Eigeninitiative sowie hohe Eigenmotivation und Flexibilität

- Durchsetzungsvermögen, Ziel- und Ergebnisorientierung
- Strategisches, unternehmerisches Denken und Handeln
- Methodische, strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft

Was Dich erwartet

- Eine zentrale Rolle in einem wachsenden Unternehmen mit flachen Hierarchien.
- Die Möglichkeit, den Vertriebs Erfolg direkt zu beeinflussen und zu gestalten.
- Ein offenes und unterstützendes Arbeitsumfeld, das Wert auf persönliche Entwicklung und Wachstum legt.
- Ein junges Team von ca. 60 Kollegen (Durchschnittsalter ca. 35 Jahre)
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einer sinnvollen und sicheren Branche (Laborautomation/Medizintechnik)
- Gemeinsames Wachstum und die Möglichkeit unsere Firma mit Deinen Ideen aktiv mitzugestalten
- Möglichkeit eines Firmenwagens auch für die private Nutzung
- Diensthandy, auch für die private Nutzung
- Betriebliche Altersvorsorge mit freiwilligem Arbeitgeberzuschuss
- Attraktives Bonussystem und faire Absprache zu den Jahreszielen
- Direkte Bonusbeteiligung pro verkauftem Gerät für jeden Mitarbeiter
- Jährliche Weihnachtsfeier und Sommerfeste
- Jeden Freitag Bier oder Limo in großer Runde

Wir schätzen Vielfalt und begrüßen alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer oder sozialer Herkunft, Religion, Behinderung, Alter und sexueller Orientierung.

Hast Du Bock?

Werde ein Teil der Erfolgsgeschichte bei T&O Labsystems. Ich freue mich auf Deine Unterlagen mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittsdatum per Mail an Frederic Krupski, fk@to-labsystems.de.

Falls Du Fragen hast, darfst Du Dich auch gerne telefonisch unter 0152 59537784 bei mir melden.

Du willst wissen, welche Produktpalette Du vertreiben wirst? Schau Dir unser Produktvideo bei YouTube an und stöbere auf unserer Website.