



Über T&O LabSystems

Mit unseren Automationslösungen leisten wir einen wichtigen Beitrag zur Effizienzsteigerung klinischer Labore. Unsere größte Stärke ist unser Team, mit dem wir seit 14 Jahren stetig in der sicheren und stabilen Medizintechnikbranche wachsen. Als Familienunternehmen legen wir Wert darauf unsere Mitarbeiter/innen zu halten und zu entwickeln. Arbeiten mit Freunden ist bei uns kein Motto, sondern Realität. Gemeinsam entwickeln, produzieren, vertreiben und betreuen wir Innovationen mit klarem Blick auf Kundenbedürfnisse.

Wofür brauchen wir Dich?

Zunächst einmal wünschen wir uns von Dir, dass Du eine große Begeisterung für unsere Produkte entwickelst. Wenn Du als Vertriebler/in überzeugt bist, fällt es auch Dir leichter Deine Gegenüber zu überzeugen. Du bist das Sprachrohr für unsere Firma, um Labore von unseren innovativen Produkten zu überzeugen. Auch wenn im Vertrieb kein Tag wie der andere ist, erwarten Dich grundsätzlich folgende Aufgaben:

- Als T&O-Vertriebler/in bist du für die Akquise von Neukunden und die Betreuung unserer Bestandskunden in deinem Vertriebsgebiet zuständig
- Bei Kundenbesuchen und auf Messen präsentierst und verkaufst du unsere renommierten Produkte sowie Neu- und Weiterentwicklungen
- Du weißt genau, wie du die Bedürfnisse unserer Kunden erkennst und erarbeitest mit unseren Produkten individuelle Lösungen, um Laborprozesse zu optimieren
- Du behältst den Markt im Auge, checkst die Konkurrenz und bleibst immer am Puls der Zeit
- Mit Deinen Erfahrungen trägst Du einen entscheidenden Beitrag zur Weiterentwicklung unserer Vertriebsqualität

Was bringst Du mit?

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung, idealerweise im Handel, oder ein abgeschlossenes Studium - Quereinsteiger sind bei uns aber mindestens genauso willkommen
- Teamfähigkeit und ein guter Umgangston sind für Dich selbstverständlich
- Selbständigkeit und Eigenantrieb sind ehrlich gemeinte Attribute Deiner Arbeitsweise
- Dir liegt es Probleme anzugehen und Lösungen zu finden
- Du hast einen Führerschein und hast Lust andere Städte kennenzulernen
- Du bist gerne unterwegs und kannst flexibel auf Kundenanfragen reagieren

Du bist Dir unsicher, ob Du unsere Anforderungen ausreichend erfüllst? Mach Dir keinen Kopf, lass uns einfach mal miteinander telefonieren.

Was Dich erwartet

- Ein motiviertes Team von ca. 60 Kolleg*innen
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einer sinnvollen und sicheren Branche (Laborautomation/Medizintechnik)
- Gemeinsames Wachstum und die Möglichkeit unsere Firma mit Deinen Ideen aktiv mitzugestalten
- Möglichkeit eines Firmenwagens oder einer BahnCard
- Diensthandy, auch für die private Nutzung
- Betriebliche Altersvorsorge mit freiwilligem Arbeitgeberzuschuss
- Direkte Bonusbeteiligung pro verkauftem Gerät für jeden Mitarbeiter
- Jährliche Weihnachtsfeier und Sommerfeste sind nur zwei von regelmäßigen Anlässen, zu denen Du natürlich herzlich eingeladen bist
- Ein sicherer Hafen in unserem Standort in Kaltenkirchen

Hast Du Bock?

Werde ein Teil der Erfolgsgeschichte bei T&O Labsystems. Ich freue mich auf Deine Unterlagen mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittsdatum per Mail an mich Frederic Krupski, fk@to-labsystems.de.

Falls Du Fragen hast, darfst Du Dich auch gerne telefonisch unter 0152 59537784 bei mir melden.

Du willst wissen, welche Produktpalette Du vertreiben wirst? Schau Dir unser [Produktvideo bei YouTube](#) an und stöbere auf unserer [Website](#).